

医療に関わる3者の
関係を良くするために
～購買交渉時のお互いの思い～



福井泰志氏



寺島大悟氏



藤本修平氏

第30回関西医療経営勉強会のご案内

【日程】

2022年10月29日(土)

14:00～16:00

【場所】

オンライン (zoom) 開催

【参加費】

無料

【定員】

30名程度

【パネリスト】

①寺島 大悟 氏

(香里ヶ丘有恵会病院 手術室師長 購買課
医療経営士1級)

②藤本 修平 氏

(石黒メディカルシステム株式会社
メディカルソリューション事業室 主任
医療経営士2級)

③福井 泰志 氏

(株式会社リブドゥコーポレーション 経営企
画室 広報課課長 医療経営士2級)

病院・商社・メーカー立場は違えど、患者様・医療業界を良くしたいという想いは同じはず。

しかし普段のビジネス上の付き合いでは各々が自分の考えのみを主張しギクシャクした関係になっていたり、相手に言いたい事をなかなか伝えられなかったりしていませんか？

今回の勉強会では各立場で医療経営士として活躍している3名が、普段のビジネス上の付き合いではなかなか言えないような想いを語り合い、3者の関係性を良くするためにはどうすれば良いかを考えます。

参加者の皆様とも意見交換出来るような場にしたいと考えています。

医療経営士で無い方でも無料でご参加いただけます。
ふるってご参加ください！

参加申し込みは右のQRコードより
(Peatixサイト経由で) お願い致します



本セミナーに関するお問い合わせは以下アドレスまで
社会医療法人 甲友会 西宮協立脳神経外科病院 安全管理室
前田 哲
maeda.s@nk-hospital.or.jp